

N.E.X.。 百度全销A/营销

——消费者运营下的营销新路径——

伴随百度的成长,看消费者数字需求的新机遇

百度2018年8月-2019年7月网民需求





我们不缺消费者需求,我们要学会满足需求粉尘化

	旅游		汽车		母婴		奢侈品	
景点	自然风光 娱乐休闲 古迹文遗 博物展馆	↓-10% ↓-17% ↑ 6% ↑ 16%	轿车 SUV MPV 跑车	1 -3% 1 14% 1 9% 1 0.3%	营养辅食 奶粉 图书 玩具乐器	1 38% 1 32% 1 326 % 1 263 %	腕表 配饰 箱包 珠宝首饰	1 4% 1 6% 1 6 % 1 9 %
酒店	标准连锁 个性特色 五星以下 超级豪华	↓-18% † 20% ↓ -27 % †8%	皮卡 微面 微卡 轻客	↓ -0.3%↓ -1%† 2%† 14%	洗护用品 童装 喂养用品 	↑ 71 % ↑ 95% ↑ 18%	成衣 鞋履	↑5% ↑5%



"……现在投了信息流广告,量是上去了,但人找得不精准,怎么又能保证量,还能保证精准性,这是我们近期很头疼的一件事……"

"传播的内容总是不够用,消费者审美疲劳了,很难抓住用户的high点....."

"投放数据跟转化数据打不通,不知道一个转化是从哪条广告带来的,效果就做不上去……"

"每个媒体都有自己的一套投放逻辑,媒体投放是个苦活,得掌握十八般武艺"

天下 苦营销久矣

"......消费者的需求越来越细分,要洞察到他们千变万化的需求,是很困难的事啊......"

"顾客转化路径就像取经,路途漫长又割裂,我们的客户根本不知道销售线索在哪儿丢的....."

"一天不发新内容,就怕被用户遗忘,但每天都找相关的内容真是头痛的事……,"

"线上流量虽好,不断攀升的成本让人头大啊……"

"媒体规划靠经验,如果有数据支撑肯定能做得更好,媒体组合效率更高....."

"每天点进来的人还挺多,可是最让我头疼的是很多人也不问就走了,就随便看看也不咨询客服,人一走我想再找到就很难了,根本没有办法知道是谁,更没办法找到他们……就像开个服装店每天人进进出出都只逛不买"



我们不缺营销专家,我们需要学会整合营销链路





AI改变营销

AI驱动数字营销正进入3.0时代

门户时代 媒体数字化

)))))))

移动时代 数据精准化

}}}}}}

用户 洞察

内容 创意

AI时代 营销智能化 交互 形式

传播 增效

效果 评估 跨媒介 联动

百度营销价值新主张:全链 AI 营销平台



通过公域、商域、私域流量组合形成全旅程用户互动营销方案,满足用户内容、活动、商品和服务的全方位需求



• 通过数据化、产品化、服务化的平台能力,形成行业整合营销解决方案服务客户全链营销需求



通过AI 赋能新营销,帮助客 户实现营销准度(精准找 人)、温度(高效沟通)、饱 和度(媒介规划和频度控制)

N.E.X.

New entry pool

Equity pool

eXperience pool

Toolkits



N.E.X.T.一百度全链AI营销







N.E.X.T.一百度全链AI营销







从"需求激发"到"交易完成"的全链AI营销解决方案

用户路径

商业服务

Awareness

New entry

激发池

Interest/Intent

eXperience

体验池

Equity

Action/Loyalty

资产池

智能小程序

品牌百家号

官方贴吧

品牌百科

客户阵地

品牌营销

开屏、聚屏、信息流、百青藤 IP招商、定制资源

品牌专区

全域需求收口,品牌体验延伸

内容营销

原生故事 KOL内容软植

品牌故事

百度百科、秒懂百科

百度知道、经验、图库......

效果营销

凤巢竞价 信息流竞价

观星盘

基木鱼

Toolkits 工作台

一站式投放平台

用户运营平台

营销服务市场

Action Widgets

全链AI营销

Toolkits

为客户服务,为伙伴赋能



- Insight Tool
- Media Planning
- Data Bank

- 客户阵地
- 内容中心内容分发

- 营销服务
- 运营资源营销技术

- 品牌营销
- 效果营销



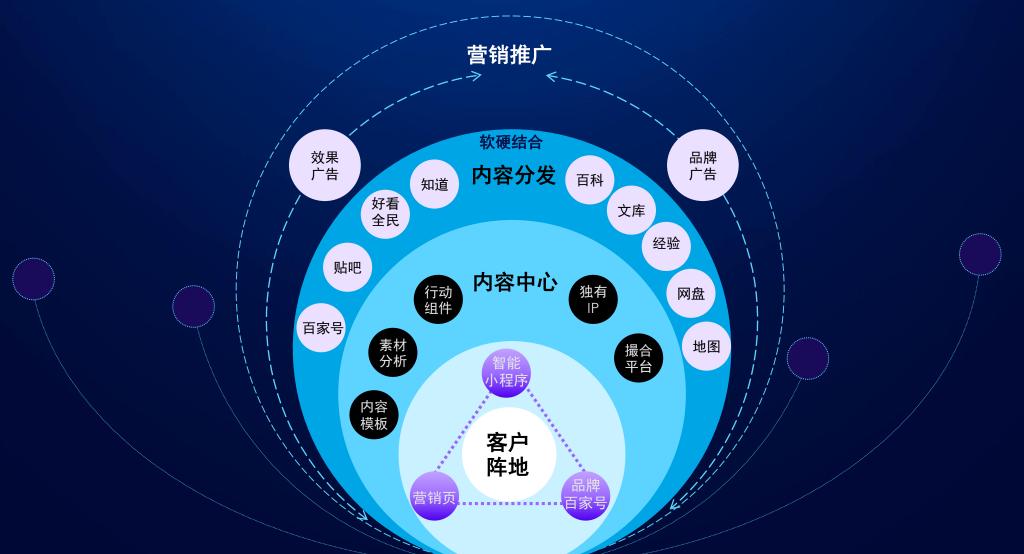




极致速度X智能行动



基木鱼: 商业内容运营平台, 从内容生产到分发, 全链智能影响受众





百度营销中心微信公众号

关注官方微信公众号,一起探索全链AI营销!





AI,从营销起点到营销终点



李忠军

百度大客户销售 联盟发展总经理



张志强

贝睿思/孕产期营养品 PCE事业部总经理



底飞

群邑 首席媒介投资官



栗冠明

小红书 增长营销负责人



谭北平

秒针系统 产品合伙人



N.E.X.。 百度全锥人/苣柑

——消费者运营下的营销新路径——